



Vacature klantenwerver bij my24/7

Ben jij een gedreven salesprofessional met een hart voor de sociale sector?

Als klantenwerver bij my24/7, een vernieuwend initiatief van Mobilant vzw en Oranje vzw, ga jij actief op zoek naar nieuwe klanten en overtuig je sociale en non-profitorganisaties van onze meerwaarde. Jij bent de motor achter onze groei in Vlaanderen!

Is Klantenwerver bij my24/7 iets voor mij?

Ben jij een geboren netwerker die moeiteloos connecties legt en kansen ziet? Heb je een commerciële mindset en weet je hoe je sociale en non-profitorganisaties overtuigt? Krijg je energie van targets halen en succes boeken?

Ja? Lees dan zeker verder!

Dit vind je leuk om te doen

- Actief nieuwe klanten werven en hen overtuigen van onze diensten (B2B en B2C).
- Sociale en non-profitorganisaties benaderen en my24/7 als dé partner voor begeleiding in de kijker zetten.
- Netwerken, afspraken maken en presentaties geven om samenwerkingen op te bouwen.
- Verkoopgesprekken voeren en maatwerkoplossingen aanbieden aan potentiële klanten.
- Strategisch meedenken over commerciële groeikansen binnen de sector.
- Onze zichtbaarheid en reputatie versterken door actieve aanwezigheid op netwerkevents en sociale media.
- Offertes en contracten opstellen en opvolgen.
- Administratief bijhouden van je contacten en salesresultaten in ons CRM-systeem.

Hier herken jij jezelf in

- Je hebt een sterke commerciële drive en gaat doelgericht te werk.
- Je hebt ervaring in sales, business development of klantenwerving, bij voorkeur in de sociale of non-profitsector.
- Je bent communicatief sterk en kan mensen overtuigen met heldere argumenten.



- Je hebt affiniteit met onze doelgroep.
- Je hebt een basiskennis van de werking van het VAPH.
- Je bouwt moeiteloos relaties op en weet hoe je netwerken benut.
- Je bent zelfstandig, resultaatgericht en niet bang om te telefoneren.
- Je hebt een goed inzicht in de sociale kaart en regelgeving rond personen met een beperking.
- Je werkt gestructureerd en houdt je administratie nauwkeurig bij.
- Je bent flexibel en kan je vlot verplaatsen naar klanten en netwerkbijeenkomsten.

Dit zoek jij verder in een job

- Een fulltime contract van onbepaalde duur in dagdienst (4/5e is mogelijk)
- Een loon: volgens het barema van ons paritair comité 319.01.
- Autonomie: grote autonomie in de planning van je werk, beperkt thuiswerk is mogelijk.
- Er zijn kantoren ter beschikking vlak bij de treinstations van Antwerpen en Brugge.
- Een mobiliteitsplan op maat: (een combinatie van) auto, fiets, openbaar vervoer, velo ...
- Je kan gebruik maken van een Cambio-auto voor jouw dienstverplaatsingen/privé-zaken.
- Een kilometervergoeding en een omniumverzekering: voor dienstritten bij gebruik van je eigen wagen of je eigen fiets.
- Een werklaptop met zeer veel opslagcapaciteit die je ook privé kan gebruiken.
- Een (hedendaagse) smartphone met voldoende data die je ook privé kan gebruiken.
- Een leuke werksfeer in een middelgrote vzw waar verbinding met elkaar en welbevinden centraal staan.
- Vorming, opleiding en coaching om je skills aan te scherpen.
- De mogelijkheid om jouw talenten in te zetten in een eigen project voor onze klanten.
- Uitdagend werk om helemaal in op te gaan, zodat je af en toe vergeet dat je werkt.

Solliciteer!

Een contract van 30,4 of 38u/week voor onbepaalde duur ligt klaar voor onze ideale kandidaat. Lijkt dit je wat? Dan kan jij zeker zzn my24/7'er worden. Solliciteer nu! Mail jouw cv en motivatie naar hr@mobilant.be.

my24/7 is een onderneming die maximaal in de groei van haar medewerkers investeert. Wij geloven in de meerwaarde van diversiteit en hechten veel belang aan een inclusieve werkomgeving met gelijke kansen – ongeacht gender, functiebeperking, afkomst, levensbeschouwing, seksuele oriëntatie of leeftijd. Wij moedigen mensen met een diverse achtergrond en diverse eigenschappen aan om te solliciteren.